



Du 20 novembre au 4 décembre 2020 se tiendra la Quinzaine nationale de la transmission-reprise. Dans ce cadre, la Chambre d'agriculture vous avait préparé de nombreux rendez-vous (rallyes, farm dating, réunions d'informations, restitution du repérage agricole...) que le confinement nous amène à reporter. Au regard de l'enjeu, nous maintenons le lien pour répondre à vos besoins et continuer à faire avancer votre projet.

Objectifs

- rester aux côtés des cédants et des exploitations en recherche d'un associé,
- accompagner les porteurs de projets dans leur recherche de site.



INSTALLATION : 4 rallyes virtuels pour visiter votre future ferme

Vous souhaitez vous installer ? Vous recherchez une exploitation ? C'est le moment de préciser votre projet en découvrant différents modèles de transmission.

Rendez-vous sur notre chaîne
Vendredi 4 décembre



• Rallye virtuel de la transmission en Maine-et-Loire et Sarthe

De chez-vous, découvrez 3 fermes pour explorer de nouveaux horizons et vous approprier des opportunités en vue de concrétiser votre projet d'installation.

Renseignements : 02 43 29 24 55

• Rallye virtuel de la transmission en Loire-Atlantique

Vous souhaitez vous installer en Loire-Atlantique ? Découvrez 3 vidéos d'élevages en recherche d'associé sur la commune de Vieilleville.

Renseignements : 02 53 46 62 17

• Rallye virtuel de la transmission en Mayenne

Vous souhaitez vous installer sur la Communauté de communes du Pays de Meslay-Grez ? Découvrez les vidéos de 4 exploitations à céder sur ce secteur et choisissez la vôtre ! Renseignements : 02 43 67 38 18

• Rallye virtuel de la transmission en Vendée

Vous souhaitez vous installer en Vendée ? Découvrez 3 vidéos d'éleveurs en recherche d'associé sur la commune d'Aizenay. Renseignements : 02 51 36 83 33

Un conseiller transmission répondra à vos questions **en direct** de 9 h à 12 h



TRANSMISSION de votre exploitation : Et si on en parlait ?

Des questions sur la transmission ?

Vous vous interrogez sur la cession de votre exploitation ?

Vous cherchez un associé ?

Une ligne "Quinzaine de la transmission" à votre disposition, à partir du 20 novembre :

02 53 57 18 35

Un conseiller spécialisé en transmission répondra à toutes vos questions. Sans engagement de votre part, vous pourrez faire le point sur votre situation et sur le calendrier des étapes de votre projet de transmission.



Stratégie d'entreprise

TRANSMISSION : anticiper pour transmettre une entreprise cohérente



AVIS D'EXPERT

Bruno MINOZA
chargé de mission
régional "transmission"

Adapter son outil aux besoins des porteurs de projet



Vous cherchez un associé ?

Nous sommes à vos côtés pour réfléchir à la dimension "relations humaines" et "organisation du travail" de votre structure : audit de fonctionnement, projet commun, coaching...

Vous avez plus de 55 ans ? Il faut alors commencer à prendre du recul et vous poser des questions sur la stratégie de votre entreprise : mon système est-il repreneable en l'état ? Que souhaiteront demain les porteurs de projets ? mes associés ?

En région, la pyramide des âges des chefs d'exploitation va générer 2 000 départs par an. Pour transmettre en renouvelant les générations, l'anticipation est essentielle. Il faut prendre le temps de poser sereinement les aspects fonciers, juridiques, fiscaux et réfléchir aux différents scénarios possibles intégrant un double questionnement : comment dois-je terminer ma carrière ? Comment dois-je préparer, dans le même temps, ma transmission ? Il s'agit de concilier un besoin de limiter le travail tout en continuant à faire évoluer le système pour qu'il soit transmissible et ne bride pas des candidats dont les besoins

évoluent (circuits courts, BIO, systèmes moins lourds en capitaux). Cela est particulièrement important sur les bâtiments : moins ils sont spécialisés et plus ils permettent au repreneur d'y calquer facilement son projet. Il est nécessaire d'avoir la maîtrise de la cohérence entre 3 composantes fondamentales : foncier, bâtiment et production d'avenir. Pour trouver le bon équilibre, la Chambre d'agriculture propose un dispositif sur mesure : réunions et rendez-vous d'information gratuits, formations et accompagnement personnalisé pour définir une stratégie de cessation d'activité et de recherche de repreneurs.

Nous travaillons en partenariat avec l'ensemble des acteurs concernés : SAFER, MSA, banques, filières, services juridiques et fiscaux, collectivités locales, financeurs... Notre capacité à fédérer ces derniers autour du projet fait notre force.



• ancrage sur le territoire et indépendance de notre conseil,

• expertise sur l'ensemble des facteurs "clés" du projet (estimation bâtiment, techniques de productions, étude économique, stratégie d'entreprise) qui permet au cédant d'ouvrir de nouveaux champs d'horizon en s'appuyant sur une planification des étapes durant lesquelles il sera accompagné pas à pas,

• outils pour booster votre projet : RDI (présentation des offres sur www.repertoireinstallation.com comptabilisant 400 000 connexions par an), Farm dating, stages de parrainage...